

*APCO Technologies ist spezialisiert in Design und Fabrikation von hochqualität mechanischen und Elektromechanischen Systemen. APCO Technologies bietet innovative and wettbewerbfähige Lösungen zu spezifischen Kundenanforderungen.*

**Wegen starker Wachstum suchen wir für unseren schweizer Hauptsitz eine(n) :**

## **Technischer Verkaufsmanager**

### **Domäne :**

Elektromechanische, Luft- und Raumfahrt Industrie

### **Ihre Aufgabe:**

- Sie entwickeln Partnerschaft und Business Opportunitäten mit Industrie Schlüsselkontakten und Hauptkunden.
- Sie beurteilen den Markt und schlagen Entwicklungsprogramme in der Luft –und Raumfahrt Domäne vor, um die Ziele zu erreichen.
- Sie suchen “built to specification” und “build to print” Aufträge.
- Sie kreieren Opportunitäten, da Sie technische Beratung und Unterstützung zu unseren Kunden bieten. Die Stelle bedingt Reisen zu Kundenfirmen in der Deutschschweiz.
- Sie berichten und definieren Verkaufsaktionen.
- Sie planen und unterstützen Promotionsaktivitäten und Sie besuchen Fachkonferenzen.
- Sie entwickeln verschiedene technischen Produkt-Presentationen.
- Sie analysieren Angebotsanfragen bei verschiedenen Portale und entscheiden, ob wir offerieren, in Hinblick auf Firma-Entscheidungsprozesses.
- Sie verhandeln und passen die Offerten mit den verhandelten Konditionen an

### **Ihr Profil :**

- Bachelor oder abgeschlossenes Ingenieurstudium
- Sie haben Verkaufserfahrung
- Deutsch oder Schweizerdeutsch ist Ihre Muttersprache
- Sie haben fortgeschrittene Kompetenzen in Überzeugung, Kundenakquisition und sindn einen ausgezeichneten Kommunikator

**Beg.: 01.05.2017.**

Schicken Sie bitte Ihre Unterlagen an:



[emplois@apco-technologies.eu](mailto:emplois@apco-technologies.eu)

[www.apco-technologies.eu](http://www.apco-technologies.eu)